

CHRISTOPHER GREVERODE

GEWINNENDE KOMMUNIKATION



SEMINARE



STORY



VIDEOS



KEYNOTES



STRATEGIE

LEISTUNGEN UND ANGEBOTE





STRATEGISCHE KOMMUNIKATION



STRATEGISCHE KOMMUNIKATION IM ANGEBOTSPROZESS

DAS ANGEBOT

Schwerpunkt des Bereichs „Strategische Kommunikation“ ist die Angebotskommunikation im Zuge großer Ausschreibungen. Als Senior Pursuit Advisor trage ich zum Angebotsprozess eine kommunikationsstrategische Komponente bei und **verdreifache so die Gewinnchance**.

Mein Leistungsangebot ist modular gestaffelt; vorangehende Stufen sind in den nachfolgenden inkludiert.

Basis:	Vorbereitung und Durchführung einer zweistündigen Strategiesitzung zur Tiefenanalyse des Zielunternehmens, seiner Entscheider und Stakeholder; Verständnis der Ziele und Herausforderungen des potenziellen Kunden
Standard:	Bedarfsweise Ausweitung der strategischen Analyse; Entwicklung von USPs, spezifischen Narrativen, Storylines, Kernbotschaften und Claims; Prüfung des Angebots am RFP; individuelles Graphikdesign, Layout und Bildkonzepte
Premium:	Präsentationsvorbereitung mit Ablaufplänen, Dramaturgie und Proben für den überzeugenden Auftritt; Team-Dynamik und Zusammenspiel

Wer in meine Pursuit-Beratung indes erst mal reinschnuppern möchte, ist herzlich eingeladen, meine Kennenlernangebote zu nutzen:

Kennenlernen:	Analyse Ihrer Angebots-Templates (gratis) PDF mit sieben relevanten Fragen zur erfolgreichen Kundenanalyse und Strategieentwicklung (gratis) Dreistündiges Erst-Training „Wie schreibe ich ein gutes Angebot?“ (200 Euro pro Teilnehmer (mindestens fünf))
----------------------	--





OPTIONALE LEISTUNGEN IM ANGEBOTSPROZESS

DIE MEDIEN

Zur Strategischen Kommunikation gehört natürlich auch die konzeptionelle und konsistente Gestaltung aller notwendigen Materialien und Medien. Zusätzlich zur Entwicklung kundenspezifischer Layouts, Graphikkonzepte und Bildsprachen für die Foliensätze des Angebots und der Präsentation produziere ich mit meinen Partnern optional:

- Print-Produkte:** Tischvorlagen/Placemats (meist auf A3, als Triptychon gefaltet), Booklets in verschiedenen Formaten und Umfängen, Flyer oder Faltblätter, Broschüren oder Foliensammlungen
- Videos:** Unterhaltsame Teamvorstellungen, interessante Imagevideos, überzeugende und überraschende projektspezifische Team- oder Verkaufsvideos mit Storyline und Spielhandlung gemäß den Bedürfnissen und Erwartungen des Kunden; hierzu gehört das kreative Konzept, das Skript, die Organisation und die Regie bei den Dreharbeiten





ÜBERZEUGENDES AUFTRETEN



ÜBERZEUGENDES AUFTRETEN VOR DER ZIELGRUPPE

DAS AUFTRETEN

Überzeugendes Auftreten bleibt auch (und gerade) in Zeiten der KI ein relevanter Erfolgsfaktor für die Anbahnung, Schaffung und Unterhaltung geschäftlicher Beziehungen. Neben meinem Portfolio „Strategische Kommunikation“ deckt mein zweiter Bereich „Überzeugendes Auftreten“ folgende Leistungen ab:

Präsentationstrainings:	Von der Dramaturgie über die Körpersprache bis zur Foliengestaltung – alles, was eine überzeugende Präsentation braucht
Rhetorikseminare:	Mit sprachlichen Mitteln überzeugen – die Kraft der Stilmittel, der Informationsarchitektur, des Erzählflusses, des Humors, der Anekdoten und Metaphern
Business-Knigge:	Anstand, Benehmen und Manieren im Umgang mit Menschen – in Partnerschaft mit der Knigge-Akademie von Clemens Graf von Hoyos
Leadership und Kultur:	Inspirieren statt gängeln – wie man Menschen führt, befähigt und ermutigt und damit eine positive Unternehmenskultur schafft
Einzel-Coachings:	Die persönliche Überzeugungskraft – Tipps und Tricks für schwierige Konversationen, Verhandlung, Akquise, Elevator Pitches und Smalltalk

DIE KEYNOTE

Ich teile mein Wissen gerne! Daher stehe ich für Ihre Kundenveranstaltungen, Partnertreffen, Konferenzen, Messen, Feste und Galas auch als Gastredner zur Verfügung und spreche über meine Themen wie etwa Kommunikation, Strategie, KI, Leadership und Unternehmenskultur.





WEITERE INFORMATIONEN



KONTAKT

LINKS

UND RECHTLICHES

DIE INHALTE

Sämtliche hier dargestellten Dienstleistungen dienen dem ersten Eindruck und dem Überblick über mein Service-Portfolio. Sie stellen keine Angebote im vertragsrechtlichen Sinne dar und werden bei Interesse individuell verhandelt, abgestimmt und vereinbart.

Sämtliche Inhalte unterliegen zudem dem Urheberrecht und sind geschützt; alle Rechte bleiben vorbehalten – © 2025 Christopher Genss von Greverode

DIE PROFILE

Weitere Informationen und Überblicke finden sich auf den nachfolgend aufgezählten Profilen in sozialen Netzwerken. Es gelten die Datenschutz- und Haftungsbedingungen meiner Website thehare.eu.

LinkedIn:	www.linkedin.com/in/greverode/
Xing:	www.xing.com/profile/Christopher_GenssvonGreverode
Instagram:	@thehare.eu
YouTube:	www.youtube.com/@winbyahare
Blog:	www.meinezweipfennige.de

DER KONTAKT

Christopher Genss von Greverode

Wien: +43 676 9461154 vienna@thehare.eu

München: +49 176 30636780 munich@thehare.eu

